

# COMO EMPEZAR

Número de IBO:	
Fecha de Inicio:	
Objetivos Residuales de 3-5 años vista:	€/mes

¿Cual es tu por que?:

## SECUENCIA DE BONIFICACIONES

Adquieres al menos	Para un total de:
4 servicios y 8 puntos	75€
6 servicios y 12 puntos	150€

Tiempo de dedicación a tu negocio: horas/día  
 Formación de los lunes a 20:30  
 Presentaciones a 21:30

Rango	Tiempo	Fecha Limite	Bono
ETL	30 Días		300€
RC	90 Días		2000€
RD	180 Días		7000€

## FUENTES DE SERVICIOS : TU MISMO Y PEQUEÑO ENTORNO.

Ejemplo sencillo para adquirir clientes:

Hola ....., Estoy trabajando con una compañía haciendo estudios de consumo, me ayudarías pasándome unas facturas para hacerte un estudio

POSIBLES SERVICIOS	De quien	Puntos
1		
2		
3		
4		
5		
6		

## CREACION DE EQUIPO

- Haz una lista de **+100 Nombres** con un **Top 30**
- Aprende a invitar . Practica, domínalo y conviértete en un experto (Filtra, no vendas)
- Confirma asistencia a tus invitados 1 hora antes.
- Avisa de la 2º reunión justo después de la presentación (seguimiento).



1	16	31	46	61	76	91
2	17	32	47	62	77	92
3	18	33	48	63	78	93
4	19	34	49	64	79	94
5	20	35	50	65	80	95
6	21	36	51	66	81	96
7	22	37	52	67	82	97
8	23	38	53	68	83	98
9	24	39	54	69	84	99
10	25	40	55	70	85	100
11	26	41	56	71	86	101
12	27	42	57	72	87	102
13	28	43	58	73	88	103
14	29	44	59	74	89	104
15	30	45	60	75	90	105

## GUION ( ENSAYA CON TU UPLINE ):

- Hola \_\_\_\_ qué tal ? ....., te llamaba porque **quería saber si estas abierto a valorar nuevos proyectos** , ¿lo estás? (esperas respuesta).
- Invitación : .....
- Esta persona va a hacer una reunión por zoom para explicar en 20 min en que consiste el proyecto, por eso te llamo.
- Te apunto a la reunión, entras, lo ves y a continuación hablamos tú y yo en mi sala de zoom , ¿ ok ? .

## CHECK LIST DE UNA PBZOOM :

- 1- Video ON, Micros OFF
- 2- Vestimenta adecuada y busca un plano agradable.
- 3- Edifica al ponente
- 4- Teléfono en silencio

SEMANA 1	INVITACIONES	PRESENTACIONES	SEGUIMIENTOS	CIERRE	FIRMA
Lunes					
Martes					
Miércoles					
Jueves					
Viernes					
Sábado					
Domingo					
Total	/20				

SEMANA 2	INVITACIONES	PRESENTACIONES	SEGUIMIENTOS	CIERRE	FIRMA
Lunes					
Martes					
Miércoles					
Jueves					
Viernes					
Sábado					
Domingo					
Total	/20				

SEMANA 3	INVITACIONES	PRESENTACIONES	SEGUIMIENTOS	CIERRE	FIRMA
Lunes					
Martes					
Miércoles					
Jueves					
Viernes					
Sábado					
Domingo					
Total	/20				

SEMANA 4	INVITACIONES	PRESENTACIONES	SEGUIMIENTOS	CIERRE	FIRMA
Lunes					
Martes					
Miércoles					
Jueves					
Viernes					
Sábado					
Domingo					
Total	/20				